

DERUNGS Coachings & Trainings

«Jeda Tag z`Beschta usahola!»

Markus Derungs - Mobile 079 663 39 39

markus@derungscoaching.ch

DERUNGS - A guats Gefühl, a suberi Sach

Akkreditierter Bildungsanbieter von



Business-Coachings

- ✓ Sales talk: - REFRESHER & SUPERVISIONS
 - BRANCHENLÖSUNGEN

- ✓ POS-Begleitungen (Sales/TeleSales)

- ✓ Motivation, Ziel-Coachings, Konflikt-Coachings, Selbstreflektierende Massnahmen

Profitieren Sie von der erfolgreichen Verbindung aus: **Versicherungsverkauf/NLP/MotivAction und Energy.**
Coachings à 90 Minuten bei Ihnen, bei uns in Herrliberg oder über unsere BusinessLine

Business Trainings «always a happy landing» (Standard)

Eröffnung (Take off)

Wie sprechen Sie den Rechtsschutz an, damit Ihre Kunden neugierig werden? - Wie gelingt es Ihnen, Interesse bei Ihren Kunden zu wecken, Probleme herauszufiltern und zu lösen, so wie das Motiv des Kunden zu klären und zu erfüllen!

Argumente (Flight)

Mit welcher Strategie überzeugen Sie den Kunden wirkungsvoll? Wie beziehen Sie Ihren Kunden ein, so dass für beide eine win-win-Situation entsteht? Welche Werkzeuge stehen zur Verfügung, um bei bekannten Problemen die Sinneskanäle zu erreichen?

Abschluss (Landing)

Welche Möglichkeiten gibt es, dem Kunden einen Abschluss schmackhaft zu machen?

Antworten auf Fragen (Turbulences)

Wir räumen Sie Glaubenssätze Ihrer Kunden aus. Mit welchen Techniken beantworten Sie die Fragen des Kunden, erkennen Sie die Fragen hinter den Fragen und bestärken Sie den Kunden über die Sinneskanäle.

DERUNGS COACHING GMBH HOLZWIESSTRASSE 25 CH-8704 HERRLIBERG MARKUS DERUNGS MOBILE 079 663 39 39 MARKUS@DERUNGS COACHING.CH

Business-Trainings «tailor made» (Individual)

Um Ihr Training Ihren Bedürfnissen anzupassen, finden wir gemeinsam mit Ihnen Lösungen, so individuell wie Sie selbst sind.

Wir möchten, dass Sie zurückblickend sagen können, dass sich Ihre Widerstände nachhaltig aufgelöst haben!

Natürlich nimmt es mich jetzt wunder, was für Sie aktuell im Vordergrund steht.

Herzliche Grüsse

Ihr Markus Derungs

Unsere Lösungen für Juniors

- ✓ The DC-SalesTraining for Juniors
- ✓ The DC-TeleSalesTraining for Juniors
- ✓ The DC-IndividualTrainings for Juniors
- ✓ The DC-MotivActionTraining

- ✓ POS-Begleitungen (Sales/TeleSales)

Profitieren Sie von der erfolgreichen Verbindung aus: Versicherungsverkauf/NLP/MotivAction und Energy.
Coachings à 90 Minuten bei Ihnen, bei uns in Herrliberg oder über unsere BusinessLine

Unsere Lösungen für Profis

- ✓ The DC-JumboSalesTraining for Winners
- ✓ The DC-JumboTeleSalesTraining for Winners
- ✓ The DC-IndividualTrainings for Winners
- ✓ The DC-MotivActionTraining

- ✓ POS-Begleitungen (Sales/TeleSales)

Profitieren Sie von der erfolgreichen Verbindung aus: Versicherungsverkauf/NLP/MotivAction und Energy.
Coachings à 90 Minuten bei Ihnen, bei uns in Herrliberg oder über unsere BusinessLine

DERUNGS

CONSULTING COACHING TRAINING

The DC–SalesTraining (24h/32 x 45 Min = 32 Cicero-Credits)



Verkauf ist nach wie vor faszinierend. Zeigen Sie Ihrem Partner kompetent, kraftvoll und wirkungsvoll die Nutzen seiner individuellen Lösung auf und schliessen Sie ganz einfach ab!

Einstieg/Bedarf (Take-off)

Wie eröffnen Sie, damit Ihre Kunden neugierig werden? - Wie gelingt es Ihnen, Interesse bei Ihren Kunden zu wecken, Probleme herauszufiltern und zu lösen, so wie das Motiv des Kunden zu klären und zu erfüllen?

Praxis

Argumentation (Flight)

Mit welcher Strategie überzeugen Sie den Kunden wirkungsvoll? - Wie beziehen Sie Ihren Kunden ein, so dass für beide eine Win-win-Situation entsteht? - Welche Werkzeuge stehen zur Verfügung, um bei bekannten Problemen die Sinneskanäle zu erreichen?

Praxis

Abschluss (Landing)

Welche Möglichkeiten gibt es, dem Kunden einen Abschluss schmackhaft zu machen?

Praxis

Einwände (Turbulences)


Mit welchen Techniken beantworten Sie die Fragen des Kunden, erkennen Sie die Fragen hinter den Fragen und bestärken Sie den Kunden über die Sinneskanäle?

Praxis

The DC–TeleSalesTraining (6h/8 x 45 Min = 8 Cicero-Credits)



Das telefonische Akquirieren von Kunden kann eine mühevoll Aufgabe sein. Die Liste der Ausreden, warum Sie gerade heute nicht telefonieren sollten, kommt einer Enzyklopädie gleich. Lassen Sie solche Glaubenssätze heute noch hinter sich und werden Sie zum Top-Telefon-Kommunikator. Wir zeigen Ihnen wie das geht!

Akkreditierter Bildungsanbieter von 

DERUNGS COACHINGS GMBH

HOLZWIESSTRASSE 25 CH-8704 HERRLIBERG TELEFON 043 300 40 40 MARKUS@DERUNGS COACHING.CH
WWW.DERUNGS COACHING.CH

DERUNGS

CONSULTING COACHING TRAINING

TeleSalesTraining

Wie eröffnen Sie ein Telefonat? - Wie machen Sie den Kunden neugierig? - Wie kommen Sie auf den Punkt und welche Antworten halten Sie bereit? Wie erstellen Sie Ihr Script? - Wie überwinden Sie Ihren inneren Widerstand und den Ihres Telefon-Partners?

Praxis

The DC-MotivActionTraining (3h/4 x 45 Min = 4 Cicero-Credits)



Veränderungen geschehen systemisch und beziehen alle Ebenen ein. Die daraus erfolgenden Aktionen bezeichnen wir als die Trinität des Erfolges. Wir zeigen Ihnen wie das geht!

Motivation und SelfCoaching

Energie steht über Materie. Die Kraft unserer Gedanken, die Macht der Sprache. Grenzen erkennen und auflösen. Mind control, Ufschteller & Affirmationen. Die Ziele hinter den Zielen. Time Lines & Mentoring. Abgrenzung persönlicher Problemstellung. Turbulenzen im Leben. Misserfolg als Lernchance.

The DC-Individual-Trainings tailor made!



Individual-Training 3h/4 x 45 Min = 4 Cicero-Credits


Individual-Training 6h/8 x 45 Min = 8 Cicero-Credits

Individual-Training 12h/16 x 45 Min = 16 Cicero-Credits)

Um Ihr Training Ihren Bedürfnissen anzupassen, finden wir gemeinsam mit Ihnen Lösungen, so individuell wie Sie selbst sind.

Wir möchten, dass Sie zurückblickend sagen können, dass sich Ihre Widerstände nachhaltig aufgelöst haben!

Natürlich nimmt es mich jetzt wunder, was für Sie aktuell im Vordergrund steht.

Akkreditierter Bildungsanbieter von 

DERUNGS COACHINGS GMBH

HOLZWIESSTRASSE 25 CH-8704 HERRLIBERG TELEFON 043 300 40 40 MARKUS@DERUNGS COACHING.CH
WWW.DERUNGS COACHING.CH

DERUNGS

CONSULTING COACHING TRAINING

The DC – JumboSalesTraining (Profi) (12h/16 x 45 Min) = 16 Cicero Credits



Verkauf ist nach wie vor faszinierend. Zeigen Sie Ihrem Partner kompetent, kraftvoll und wirkungsvoll die Nutzen seiner individuellen Lösung auf und schliessen Sie ganz einfach ab!

Eröffnung (Boarding)

Analog statt digital. Was sind Sinneskanäle? – Wie bauen Sie mit Ihrem Kunden einen Rapport auf? – Bleiben Sie auf Augenhöhe dank Pacing und Leading.

Einstieg/Bedarf (Take-off)

Wie eröffnen Sie, damit Ihre Kunden neugierig werden? - Wie gelingt es Ihnen, Interesse bei Ihren Kunden zu wecken, Probleme herauszufiltern und zu lösen, so wie das Motiv des Kunden zu klären und zu erfüllen?

Argumentation (Flight)

Mit welcher Strategie überzeugen Sie den Kunden wirkungsvoll? - Wie beziehen Sie Ihren Kunden ein, so dass für beide eine Win-win-Situation entsteht? - Welche Werkzeuge stehen zur Verfügung, um bei bekannten Problemen die Sinneskanäle zu erreichen?

Abschluss (Landing)

Welche Möglichkeiten gibt es, dem Kunden einen Abschluss schmackhaft zu machen?

Einwände (Turbulences)


Mit welchen Techniken beantworten Sie die Fragen des Kunden, erkennen Sie die Fragen hinter den Fragen und bestärken Sie den Kunden über die Sinneskanäle?

The DC – JumboTeleSalesTraining (Profi) (3h/4 x 45 Min = 4 Cicero-Credits)



Das telefonische Akquirieren von Kunden kann eine mühevoll Aufgabe sein. Die Liste der Ausreden, warum Sie gerade heute nicht telefonieren sollten, kommt einer Enzyklopädie gleich.

Lassen Sie solche Glaubenssätze heute noch hinter sich und werden Sie zum Top-Telefon-Kommunikator. Wir zeigen Ihnen wie das geht!

Akkreditierter Bildungsanbieter von  Cicero

DERUNGS COACHINGS GMBH

HOLZWIESSTRASSE 25 CH-8704 HERRLIBERG TELEFON 043 300 40 40 MARKUS@DERUNGSCOACHING.CH
WWW.DERUNGSCOACHING.CH

DERUNGS

CONSULTING COACHING TRAINING

TeleSalesTraining

Wie eröffnen Sie ein Telefonat? - Wie machen Sie den Kunden neugierig? - Wie kommen Sie auf den Punkt und welche Antworten halten Sie bereit? Wie erstellen Sie Ihr Script? - Wie überwinden Sie Ihren inneren Widerstand und den Ihres Telefonpartners?

The DC-JumboMotivActionTraining (3h/4 x 45 Min = 4 Cicero-Credits)



Veränderungen geschehen systemisch und beziehen alle Ebenen ein. Die daraus erfolgenden Aktionen bezeichnen wir als die Trinität des Erfolges. Wir zeigen Ihnen wie das geht!

Motivation und SelfCoaching

Energie steht über Materie. Die Kraft unserer Gedanken, die Macht der Sprache. Grenzen erkennen und auflösen. Mind control, Ufschteller & Affirmationen. Die Ziele hinter den Zielen. Time Lines & Mentoring. Abgrenzung persönlicher Problemstellung. Turbulenzen im Leben. Misserfolg als Lernchance.

Trainings tailor made!



Individual-Training 3h/4 x 45 Min = 4 Cicero-Credits


Individual-Training 6h/8 x 45 Min = 8 Cicero-Credits

Individual-Training 12h/16 x 45 Min = 16 Cicero-Credits)

Um Ihr Training Ihren Bedürfnissen anzupassen, finden wir gemeinsam mit Ihnen Lösungen, so individuell wie Sie selbst sind.

Wir möchten, dass Sie zurückblickend sagen können, dass sich Ihre Widerstände nachhaltig aufgelöst haben!

Natürlich nimmt es mich jetzt wunder, was für Sie aktuell im Vordergrund steht.

Akkreditierter Bildungsanbieter von 

DERUNGS COACHINGS GMBH

HOLZWIESSTRASSE 25 CH-8704 HERRLIBERG TELEFON 043 300 40 40 MARKUS@DERUNGSCOACHING.CH
WWW.DERUNGSCOACHING.CH

DERUNGS

CONSULTING COACHING TRAINING

Honorarregelung für CICERO - Mitglieder

Geben Sie sich ein paar Stunden und steigern Sie Ihren Verkauf. Nachhaltig! wählen Sie aus den einzelnen Optionen die aus, welche Sie heute besonders anspricht.

Option 1 - Individual-Training unter der Woche in Ihrer Firma

(8.30-10/10.30-12) à 3h (4 x 45 Min/4 Cicero-Credits)

CHF 090 pro Person und Vormittag (mindestens CHF 720/1/2 Tag)*

Option 2 Individual-Training unter der Woche in Ihrer Firma

(8.30-10/10.30-12/13-14.30/15-16.30) 6h (8 x 45 Min/8 Cicero-Credits)

CHF 180 pro Person und Tag (mindestens 1'440/Tag)*

Option 3 Individual-Training am Samstag in Ihrer Firma

(10.30-12/12.30-14) 3h (4 x 45 Min/4 Cicero-Credits)

CHF 090 pro Person und Samstag (mindestens CHF 720/1/2 Tag)*

Option 4 Individual-Training am Samstag in Ihrer Firma

(8.30-10/10.30-12/13-14.30/15-16.30) 6h (8 x 45 Min/8 Cicero-Credits)

CHF 180 pro Person und Samstag (mindestens CHF 1'440/Tag)*

** CHF 40 pro Person für Dokumentation, Mind maps und Attest/
70 Rappen/km als Reisespesen*


Option 5 (Privat)

Einzel-Coaching **am Wochenende** in Herrliberg (Termin nach Vereinbarung).

CHF 180 pro 90 Minuten

Jetzt bin ich natürlich gespannt, was für Sie aktuell im Vordergrund steht. Lassen Sie uns telefonieren.

Mit Begeisterung
Ihr Markus Derungs

Akkreditierter Bildungsanbieter von  **Cicero**

DERUNGS COACHINGS GMBH

HOLZWIESSTRASSE 25 CH-8704 HERRLIBERG TELEFON 043 300 40 40 MARKUS@DERUNGSCOACHING.CH
WWW.DERUNGSCOACHING.CH